# Teste seu estilo de negociação

Marque apenas uma opção por linha:

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Coluna A** |  | **Coluna B** |  |
| Organizado |  | Improvisador |  |
| Auto-controlado |  | Espontâneo |  |
| Oculta sentimentos |  | Expressa sentimentos |  |
| Visão macro (olha apenas o todo) |  | Visão micro (detalhista) |  |
| Frio (racional) |  | Voltado para pessoas |  |
| Voltado para resultados |  | Voltado para fora (extrovertido) |  |
| Mantém distância |  | Aproxima-se |  |
| Realista |  | Sonhador (idealista) |  |
| Difícil de conhecer |  | Fácil de reconhecer |  |
| **Coluna C** |  | **Coluna D** |  |
| Faz afirmações |  | Faz perguntas |  |
| Direto |  | Sutil |  |
| Prepotente |  | Ponderado (reservado) |  |
| Age |  | Reflete |  |
| Toma iniciativa |  | Espera ser solicitado |  |
| Objetivo (direto) |  | Subjetivo |  |
| Competitivo |  | Cooperativo |  |
| Decisões rápidas |  | Decisões analisadas |  |
| Sentido de urgência |  | Sentido de paciência |  |
| Desafiador |  | Encorajador |  |

Some os pontos das colunas B e D apenas.

10

9

8

7

6

5

4

3

2

1

Soma B

|  |  |
| --- | --- |
| **Catalisador** | Soma D**Apoiador** |
| **Controlador**1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 | **Analítico** |

 **Catalisador**
Orientado para idéias, busca reconhecimento. É um tipo ávido por reconhecimento. Se seus interesses são contrariados, mostra-se inconstante.

* Extrovertido, alta inflexão de voz, falante
* Expressivo, persuasivo
* Inconstante, instável, impulsivo
* Tem interesses diversos
* Generalista, não gosta de detalhes
* Necessita ser reconhecido como ótimo, único.

**Apoiador**
Orientado para relacionamento, busca associação. Amável e prestativo. Precisa de aceitação e tende a fugir do conflito. Pode prometer coisas e não cumprir.

* Suave nos gestos e na voz
* Afável, compreensivo
* Empático, cultiva a cumplicidade
* Não é preconceituoso
* Necessita ser amigo, aceito por todos
* Tem dificuldade em dizer não
* Quer sempre agradar a todos

**Controlador / Dominador**Orientado para resultados, busca realização. Decidido, eficiente e gosta de assumir riscos. Também pode ser competitivo.

* Tem voz firme e gestos impositivos
* Prático, realista, objetivo
* Diz exatamente o que pensa e sente
* Busca poder e pode ser insensível
* Necessita cumprir o que deve, alcançar metas e objetivos

**Analítico**Orientado para tarefas, busca segurança. Organizado e ponderado. Pode ser teimoso e procrastinador. Quer sempre mais informações, o que o torna indeciso.

* Tom de voz constante e gestos pensativos
* Confiável
* Detalhista, metódico, disciplinado
* Gosta de estudar, pesquisar
* Busca perfeição e tende a ser um idealista
* Não gosta de correr riscos